



新能源电力市场 开发指引



中国出口信用保险公司
CHINA EXPORT & CREDIT INSURANCE CORPORATION

客户管理和市场开发部
2022年6月



第一部分

背景及意义





1

我国将加强绿色国际合作，共享绿色发展成果
公司绿色业务迎来新机遇与新挑战

2

为落实公司巡视整改相关工作
贯彻落实公司年度工作会议相关要求

3

部门多处室组成课题小组
解决**市场在哪、有哪些潜力和挑战、应该如何开发**的问题
发挥市场前瞻引领作用



第二部分

《指引》主要内容



1

海外新能源电力市场在哪里？
什么样？如何开发？

2

营业机构如何针对企业不同特点服务？
如何选取更合适的合作融资银行？
如何更好运用项目险产品匹配新能源
业务融资需求？

3

如何与中国信保一起
更好解决业务推动中的问题？

一、全球新能源行业趋势

二、重点区域新能源机遇

三、重点国别新能源机遇

四、大业主合作机遇

五、主要融资银行及合作建议

六、项目险产品匹配新能源业务模式

七、合作建议

光伏

- ✓ 全球**装机容量**保持迅猛增长趋势
- ✓ 光伏**电价成本**呈现逐年下降趋势
- ✓ 各国光伏行业**政策引导**不断加强
- ✓ **产业聚集度**提高，产能逐步扩大

储能

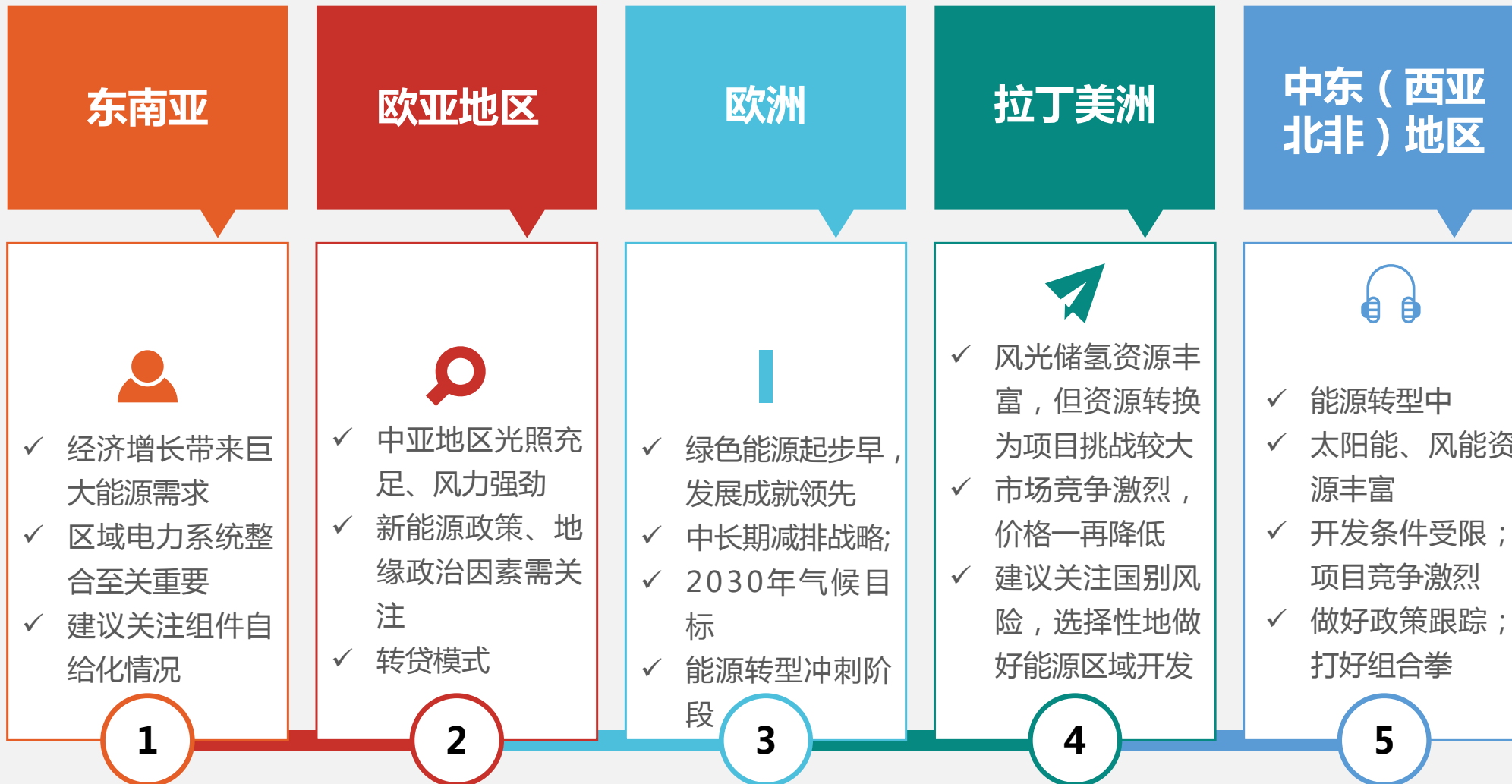
- ✓ 维持电网的**稳定性及可靠性**
- ✓ 传统抽水蓄能稳步下降，**电池储能**逐步崛起，
压缩空气、氢气等技术进一步完善

风能

- ✓ 逐步成为绿色新能源不可或缺的成员
- ✓ 沿海和开阔大陆的收缩地带
- ✓ 度电成本下降趋势，**陆上风电**尤为显著，**海上风电**先天优势较强，发展潜力较大

氢能

- ✓ 全球氢能需求巨大，前景乐观
- ✓ 氢能尤其是**绿氢成本**将快速下降
- ✓ 多国出台氢能顶层设计和战略路线
- ✓ 产业链带动效应显著，**中资企业赛道广阔**





越南



菲律宾



柬埔寨



孟加拉国



巴西



哥伦比亚



阿尔及利亚



波兰



哈萨克斯坦



乌兹别克斯坦



(一) 新能源政策

(二) 主要售购电机制

(三) 业务机会

(四) 主要中企

(五) 主要大型投资人

(六) 相关展业建议



01 海外策略

02 未来几年规划

03 主要融资模式

04 对中国信保诉求

05 与中国信保合作空间

06 产品匹配的主要障碍

07 开发展业建议



渣打银行



日本瑞穗银行



东京三菱
日联银行



桑坦德银行



三井住友银行



德意志银行



瑞信银行



星展银行



BBVA银行



东方汇理银行



法国巴黎银行



国家开发银行



进出口银行



中国银行



中国工商银行

当地银行渠道.....

注：以上仅为部分合作银行，排名不分先后

研究心得和方法论



从商务场景和融资
需求角度出发梳理
产品和承保模式



适用于大多数设
备出口和工程承
包项目



单项产品服务模式

01

- 短期出口特险
- 出口买方信贷保险 & 出口买方信贷保险
- 海外投资保险
- 担保业务

产品组合对业务的支持

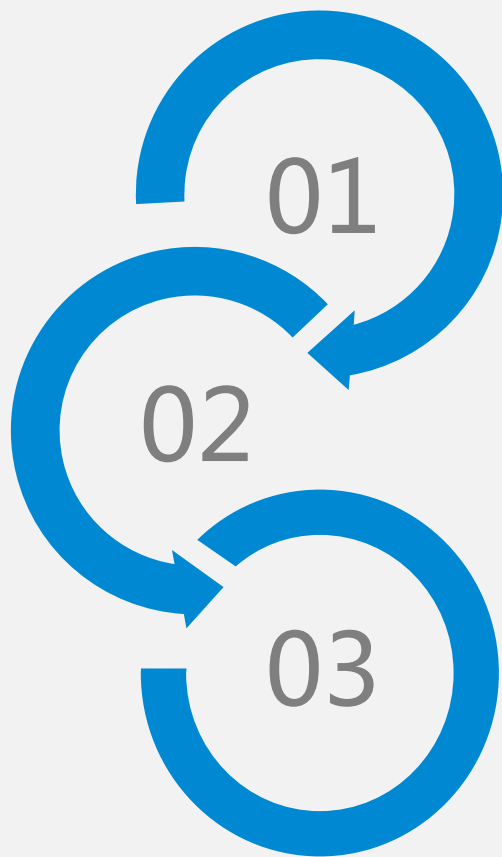
02

- 海外建厂的EPC工程，或设备出口项目 —— 特险+中长期险
- 通过融资解决资金问题的项目 —— 特险+中长期险+海外投资险
- 通过融资租赁提供融资的项目 —— 中长期险（租赁保单）+担保
- 通过债权融资的项目 —— 海外投资险+担保

加强本地渠道建设

03

- 自筹资金的设备出口项目 —— 特险
- 自筹资金的设备出口+EPC项目 —— 特险
- 银行融资的设备出口+EPC项目 —— 买贷+特险
- 企业延付的设备出口+EPC项目 —— 卖贷
- EPC工程+绿地投资+运营 —— 海投险



做好国别风险研判，发挥信保风险保障
和市场引领作用

充分发挥利用中资企业
优势，打好组合拳



与企业共同挖掘大客户开发机会



第三部分

后续工作



- 将适时对《指引》内容进行更新和调整
- 欢迎各企业随时对《指引》的更新提出宝贵意见

- 本材料内容仅作提供信息之用，并不构成中国出口信用保险公司与任何自然人或法人之间的法律合同。本材料在任何意义上均非法律文件，在任何情况下，对由于使用、或声称由于使用本材料造成的直接或间接伤害和损失，中国出口信用保险公司均不承担任何责任。本材料内容将视情况进行调整，恕不另行通知。本材料版权属于中国出口信用保险公司所有，除非获得中国出口信用保险公司书面同意，任何自然人或法人均不得将本材料任何部分用于商业用途。